

絶対に失敗しない！ 物流会社選び5つのポイント

凍結注意

はじめに

この度は、弊社大阪商運の資料をダウンロードしていただきありがとうございます。
この資料では「物流アウトソーシングにおける5つのポイント」と題してお伝えしてまいります。
貴社にとって少しでも有意義なものであれば幸いです。
どうぞよろしくお願いいたします。

目次

- ポイント①:立地
- ポイント②:ネットワーク力
- ポイント③:営業担当者の質
- ポイント④:ドライバー(スタッフ)の対応力
- ポイント⑤:取引実績
- 大阪商運の3つの強み
- 会社紹介
- お問い合わせ

ポイント①立地

物流会社を選ぶ際に、とにかく立地は大切です。

コストだけの視点で選んで、あまりにも不便な場所にある物流会社を選んでしまうと、入出庫に時間がかかったり、余分な人件費が必要になってむしろ費用が高くなるというケースもあります。



チェックポイント

- ✓ 工場や取引先との経路に無駄がないか
- ✓ 高速道路や空港などに近い立地であるか

ポイント②ネットワーク力

どれだけ多くの同業者と輸配送ネットワークを構築しているかが重要な選択基準になります。

充実したネットワークがある運送会社なら、その会社が直接カバーしていない地域の輸送も依頼することが可能になります。

ネットワーク力があることはすなわちルート選択肢が潤沢であることを意味しています。



チェックポイント

- ✓ 取引路線
- ✓ 提携会社数
- ✓ 対応エリア

ポイント③営業担当者の質

物流会社の営業マンでも現場経験がない、または現場を理解していない、営業としての物流の基礎知識という人もいます。

適切なヒアリングを行い、お客様の要望を理解した上で、難しい点も明確に伝えられるか確認しましょう。



チェックポイント

- ✓ 現場上がりの営業マンであるか
- ✓ 自社の要望に対して、難しい点を明確に伝えられるか
- ✓ 人間的に責任感がある人かどうか

ポイント④ドライバー(スタッフ)の対応力

どんなにコストが安くても、どんなに最新型の立派な倉庫でも、輸送作業の品質は1にも2にも、現場ドライバーやスタッフの良し悪しで決まります。

ドライバーの対応力を把握するためにも、教育・研修の実施度合いや、実際にサービスを受けた顧客の声やクチコミをチェックしましょう。



チェックポイント

- ✓ 社員教育・マナー教育がマニュアル化されているか
- ✓ 安全会議等の、安全品質向上への取り組みの頻度
- ✓ お客様の声がホームページに掲載されているか

ポイント⑤取引実績

実績が長い会社であれば、一定のノウハウは積まれています。経験がない商材などになるとミスの発生可能性が高くなる傾向があります。

物流会社へ実績を聞く際には、取引社数だけでなく、どのジャンルの商材の経験が多いのか、自社の商材は対応経験はあるのかなどを確認してください。



チェックポイント

- ✓ 主要取引先数
- ✓ 取扱い商材
- ✓ 創業年数

どんな荷物も大阪商運におまかせください！



エスライン大阪商運のネットワーク、 他、大手路線会社10社以上と提携！

自社ネットワークの他、エリアごとに最適な路線会社と提携し、日本全国スピーディー＆低価格で配送します納品先企業様のご要望にあわせて、路線会社を選択していただけます。

路線便だけでなく、貸切輸送や 積み合わせ輸送もおまかせ！

物量が多い場合は、路線便ではなくチャーター便(貸切輸送)にて対応します。また、貨物量が半分しかないとか、三分の一だけ、などという場合も、積み合わせでお得にご利用いただけます。車両も2t・4tから大型車まで幅広いラインナップで対応しています！



お客様満足度98%！対応力が強みです！

徹底したマナー教育・安全教育を受けたドライバーがお客様の荷物を送らせていただきます。また付随作業などもご要望に合わせて柔軟に対応いたします！大阪商運のドライバーはどんな仕事でもこころよく引き受けさせていただきます。

会社紹介

会社概要

社名	大阪商運株式会社
代表者	代表取締役 青木 幸弘
本社住所	大阪府摂津市東別府3-1-22 本社ビル
TEL	06-6195-7655(代表) 06-6340-7391(荷物のお問い合わせ)
設立	昭和47年
資本金	2,000万円
売上高	25億(2021年度)

事業内容

一般区貨物運送事業
自動車運送取扱事業
軽車両運送事業
軽作業・請負
倉庫・保管
不動産賃貸業

拠点紹介

本社(大阪府摂津市)
愛知運輸部(愛知県清須市)
門真流通加工センター(大阪府門真市)
兵庫営業所
四国営業所
沖縄営業所

代表挨拶

とにかく「運」に恵まれてきました。

「運のいいお客様」「運のいい従業員」「運のいい協力会社」

これらの「運」に恵まれて、私が社長に就任して以来、大阪商運はなぜか商運繁盛を続けています。今まで500社以上のお客様と取引があり、お客様の業績アップとともに成長してきました。

正直、私には大した経営手腕もありませんが、とにかく「運」だけはいようです。これも父が名付けた「商運」という社名のおかげかもしれません。

大阪商運と取引してから「運気が上がった」「商運繁盛した」と言ってもらえるように、「運のいいドライバー」ともども、ますます「運」に磨きをかけていきます。

一緒に商運繁盛を目指しましょう。



代表取締役 青木 幸弘



本社ビル

お問い合わせ



担当者 小山
携帯番号 090-1029-9676 (小山直通)

TEL 06-6340-7391 (代表)

E-mail info@osaka-syoun.com

住所 大阪府摂津市東別府3-1-22 本社ビル

【ホームページ】



<https://osaka-syoun.com/>



運輸部長ごあいさつ

こんにちは。大阪商運の小山です。
当社は大阪・愛知に拠点を構え、名だたる企業様からも継続してご利用いただける高品質のサービスを提供してまいりました。
まずはお問合せだけでも構いません。ぜひ一度ご相談ください。

運輸部 部長 小山 伯士